

Vertriebsleute und Ingenieure

3 Geschichten aus dem Leben

Die Erste ...

Elf Leute hingen an einem Seil von einem Hubschrauber. Es waren zehn Vertriebsleute und ein Ingenieur. Da das Seil nicht stark genug war, um alle zu halten, beschlossen sie, dass einer loslassen müsste, weil sie sonst alle abstürzen würden.

Sie konnten sich nicht entscheiden, wer das sein sollte, bis schließlich der Ingenieur eine sehr berührende Rede hielt und sagte, er würde freiwillig loslassen, weil Ingenieure es gewohnt seien alles für ihre Firma zu tun, ihre Familien aufzugeben, der Firma alles zu schenken, Überstunden zu schieben und nichts dafür zurückzubekommen.

Als er damit fertig war, begannen alle Vertriebsleute zu klatschen...

Moral:

Unterschätze nie die Macht des Ingenieurs.

Die Zweite ...

Eine Gruppe von Ingenieuren und eine Gruppe von Vertriebsleuten fahren mit dem Zug zu einer Tagung. Jeder Vertriebsmann besitzt eine Fahrkarte. Die ganze Gruppe der Ingenieure hat aber nur eine einzige Karte gelöst. Die Vertriebsleute schütteln darüber nur den Kopf und freuen sich insgeheim darauf, dass die arroganten Ingenieure mal eins auf die Mütze bekommen.

Plötzlich ruft einer der Ingenieure: "Der Schaffner kommt!" Daraufhin springen alle Ingenieure auf und zwingen sich in eine Toilette. Der Schaffner kontrolliert die Vertriebsleute. Als er sieht, dass das WC besetzt ist, klopft er an die Tür: "Die Fahrkarte bitte!" Einer der Ingenieure schiebt die Fahrkarte unter der Tür durch, der Schaffner zieht zufrieden ab.

Auf der Rückfahrt beschließen die Vertriebsleute, den selben Trick anzuwenden. Sie kaufen nur eine Karte für die ganze Gruppe und sind sehr verwundert, als sie merken, dass die Ingenieure diesmal überhaupt keine Fahrkarte haben. Nach einiger Zeit ruft wieder einer der Ingenieure: "Der Schaffner kommt!" Sofort stürzen die Vertriebsleute in eine der Toiletten und schliessen sich ein.

Die Ingenieure machen sich etwas gemächlicher auf den Weg zum anderen WC. Bevor der letzte Ingenieur die Toilette betritt, klopft er bei den Vertriebsleuten an: "Die Fahrkarte bitte!"

Moral:

Vertriebsleute wenden zwar gern die Methoden der Ingenieure an. Aber sie verstehen sie nicht wirklich!

*Sende dies einem intelligenten Ingenieur, damit er mal wieder was zu lachen hat;
und den Vertriebsleuten, von denen du glaubst, dass sie diese Wahrheit verkraften!!!*